

ConXioN – Telco Solution Advisor

Telco Solution Advisor

Bij ConXioN geloven we dat telecom meer is dan alleen connectiviteit. Het vormt de basis van hoe bedrijven vandaag samenwerken, communiceren en groeien. Daarom begeleiden we organisaties met onafhankelijk advies rond **mobiele telefonie, cloud telefonie, connectiviteit en managed services**.

Om onze Telco Business verder uit te bouwen in de regio **Antwerpen, Mechelen en Brussel** zijn we op zoek naar een ondernemende **Telco Solution Advisor**. Iemand die energie haalt uit nieuwe klanten ontmoeten, relaties uitbouwen en commerciële opportuniteiten omzetten in duurzame samenwerkingen.

Dit is jouw day-to-day als Telco Solution Advisor:

- Je gaat actief op zoek naar nieuwe klanten binnen het KMO- en midmarketsegment en bouwt een sterk netwerk uit in jouw regio.
- Je detecteert opportuniteiten rond mobiele telefonie, vaste telefonie, cloud telefonie en connectiviteitsoplossingen.
- Je begeleidt klanten doorheen het volledige commerciële traject: van eerste kennismaking en behoefteanalyse tot offerte, afsluiting en verdere relatieopbouw.
- Je denkt verder dan telecom alleen en adviseert klanten vanuit een breder digitaal perspectief, met oplossingen rond cloud, security, networking en managed services.
- Je bouwt een sterk netwerk uit binnen jouw regio en creëert duurzame klantrelaties.
- Je werkt nauw samen met accountmanagers, solution advisors en technische specialisten om klanten de best mogelijke oplossing te bieden.
- Je volgt marktontwikkelingen, technologieën en trends actief op en vertaalt deze naar commerciële opportuniteiten.
- Je draagt actief bij aan de verdere groei van onze Telco Business.

Als Telco Solution Advisor krijg je de kans om een regio met veel potentieel mee uit te bouwen in samenwerking met een hecht en gepassioneerd team.

IT's a match?

- Je beschikt over een eerste ervaring in een commerciële B2B-functie.
- Dit idealiter binnen telecom, connectiviteit, IT of een aanverwante sector.
- Hunting geeft jouw energie. Contacten leggen en opportuniteiten creëren voelen als successen voor jou.
- Je bent commercieel sterk, maar gelooft vooral in een relatiegerichte aanpak.
- Je beschikt over sterke communicatieve vaardigheden en weet vertrouwen op te bouwen.
- Je werkt zelfstandig, neemt initiatief en denkt ondernemend.
- Je bent resultaatgericht, klantgericht en technisch nieuwsgierig.

- Je beschikt over een rijbewijs B.

Kennis van Microsoft Teams Calling, cloud telefonie, connectiviteit, networking, security of managed services is een mooie troef.

Waarom werken bij ConXioN?

Welkom in ons Telco-team! Een team met gedreven en ervaren collega's die een gedeelde passie hebben voor Telco en elkaar hier in versterken, graag samen lachen en samen successen vieren. Ben je alvast benieuwd naar ons Telco-verhaal? [Rani vertelt hier al graag wat meer over.](#)

Connected at heart: bij ConXioN heb je de kans om met collega's te werken die elkaar kennen en versterken. We zetten in op ambiance en teamspirit, door onze afterworks, teambuildings en andere initiatieven van onze collega's. Elke week heb je de kans om jouw collega's beter te leren kennen tijdens de wekelijkse afsluit op vrijdagen!

Opleiding en groei: wij zetten in op kennisdeling, opleiding en groei. Je krijgt een persoonlijk en doelgericht traject en de kans om opleidingen te volgen en certificaten te halen.

Een werkplek in balans: door hybride werkmogelijkheden en glijdende uren, bieden we de mogelijkheid om jouw werklevens in balans te brengen met jouw persoonlijke situatie.

Verloning op maat: We zorgen voor een sterk en eerlijk loonpakket, afgestemd op jouw ervaring en de impact die je maakt.

Je kan rekenen op extralegale voordelen als:

- Bedrijfswagen of mobiliteitsbudget
- Maaltijdcheques van 10 euro per gewerkte dag
- Hospitalisatieverzekering via Alan, jouw all-in-one health partner
- Ons cafetariaplan waar je jouw eindejaarspremie op een flexibele manier kunt inzetten, zoals een fietsleasing, extra vakantiedagen, thuiswerkmateriaal, of een combinatie van meerdere dingen!
- Een 39-uren werkweek met 6 ADV-dagen.

<https://www.conxion.be/werken-bij-conxion/>