

ConXioN – Solution Advisor Mid Market & Corporate

Solution Advisor Mid Market & Corporate

Bij ConXioN zijn we voor onze vestiging in **Mechelen** op zoek naar een enthousiaste **Solution Advisor Mid Market & Corporate** die ons salesteam komt versterken. In deze rol vertegenwoordig je ConXioN voor de regio **Antwerpen-Brussel** en adviseer je klanten en prospecten in het **Mid Market & Corporate** segment over onze uitgebreide IT-portfolio aan diensten en oplossingen.

Met jouw **nauwkeurige en zelfstandige werkhouding**, gecombineerd met een sterke **teamgeest**, zorg je ervoor dat alles soepel verloopt en dat onze klanten de beste ondersteuning krijgen!

Jouw day to day als Solution Advisor Mid Market & Corporate:

- Je ontvangt **warmer leads** en behandelt deze met ondersteuning van ons **marketingteam** voor optimale opvolging.
- Je gaat in gesprek met de **prospecten en klanten** om een goed beeld te krijgen van hun **interne werking, behoeften en wensen**. Gecombineerd met jouw brede kennis van onze **IT-oplossingen**, zorg je ervoor dat je zowel klant als prospect kan inspireren en samen kunt werken aan de beste **futureproof strategieën** op maat van de klant.
- Je ontwikkelt bestaande **klantrelaties** verder en zoekt binnen jouw klantenportefeuille naar nieuwe **commerciële kansen**.
- Samen met jouw collega's van **Internal Sales** zorg je voor de opmaak van de offerte en de verdere opvolging van het **offerteproces**.

Als **trusted advisor** focus je je op het opzetten van een goede **lange termijnrelatie** met jouw klanten, waarin je in ons brede portfolio aan oplossingen op elk moment de juiste **service op maat** kunt aanbieden.

IT's a match?

- Je hebt ervaring met brede **IT-solutions: managed services, cloud computing, hybrid infra, M365-ecosysteem, AI en data-engineering**. Ook heb je ervaring met het adviseren of begeleiden van grotere accounts tijdens **digitale transformaties** en/of **IT-projecten**.
- Je hebt sterke **communicatieve vaardigheden** - je kan actief luisteren naar de klant en de technische informatie uitleggen in mensentaal. Ook ben je vloeiend **Nederlands- en Engelstalig**.
- **Teamwork makes the dream work** - je werkt graag in team en streeft samen naar een doel.

Als **Solution Advisor** draag je ons **ConXioN-DNA** en vind je jezelf terug in onze waarden: **transparantie, autonomie, verbondenheid, wendbaarheid**, en vooral een gezonde dosis **goesting**!

Waarom werken bij ConXioN?

Je wordt warm ontvangen door ons gedreven salesteam, waar je kan genieten van een collegiale sfeer en mogelijkheden om jezelf te ontwikkelen.

Wees welkom in onze [ConXioN Hub in Mechelen](#)! In onze nieuwste vestigingen dompelen we onze klanten onder in de nieuwste cutting-edge technologieën!

Wij zijn een certified [Great Place to Work®](#). Elke dag opnieuw zetten we ons in om ConXioN een betere werkplek te maken voor onze ConXioNeers.

Als ConXioNeer zetten we in op ambiance en teamspirit, door onze [afterworks](#), en initiatieven van onze medewerkers.

Onze [partnerships](#) en state-of-the-art digitale omgeving in ons [ConXioN Experience Center](#) bieden de mogelijkheid om ons up to date te houden van alle [nieuwtjes](#) in het IT-landschap.

ConXioN viel dit jaar al in de prijzen bij de Channel Awards, waarin onze CEO werd verkozen tot [Channel Personality of the Year](#) en onze collega Michael Santens werd bekroond met een [Lifetime Achievement Award](#).

Voel je thuis op een plek waar we samenwerken aan dezelfde [visie](#), met elk onze eigen talenten en persoonlijkheid.

Ben jij de **Solution Advisor** die ons binnen **Mid Market & Corporate** komt versterken? Solliciteer vandaag nog!

<https://www.conxion.be/werken-bij-conxion/>