

ConXioN – Solution Advisor Lokale Overheden

Solution Advisor Lokale Overheden

Als Solution Advisor Lokale Overheden begeleid en inspireer je steden en gemeenten in Vlaanderen bij hun digitale transformatie. Je vertaalt beleidsdoelstellingen en administratieve noden naar duurzame IT-oplossingen die passen binnen het wettelijke, organisatorische en budgettaire kader van de lokale overheid.

Je treedt op als strategisch en commercieel en positioneert ConXioN als betrouwbare IT-partner op lange termijn. Je zal bij opstart ondergedompeld worden in het ConXioN-portfolio van lokale overheden en meegenomen worden in de samenwerking met de verschillende interne teams.

Jouw day to day als Solution Advisor Lokale Overheden:

- Je zorgt voor het beheer en uitbouw van een **bestaande klantenportefeuille** van **Vlaamse steden en gemeenten**.
- Je detecteert proactief de noden rond **digitalisering van dienstverlening, informatieveiligheid & GDPR, cloud- en hybride infrastructuren, Modern Workplace & Microsoft 365, data, rapportering en AI-toepassingen**.
- Je **bouwt relaties** met beleidsverantwoordelijken, algemeen directeurs, IT-coördinatoren en diensthoofden.
- Je vertaalt **beleids- en organisatiedoelstellingen** naar **futureproof IT-strategieën**.
- Je coördineert het volledige **salestraject**. Van analyse en advisering tot opmaak van voorstellen en offertes. Je stemt af met presales, architecten en delivery. Je zet actief in op je relatie met collega's uit **sales, architectuur en delivery** om een kwalitatief, correct en transparant salesproces te garanderen.
- Daarnaast werk je ook mee aan **raamcontracten, overheidsopdrachten** en lange termijn **roadmaps** voor lokale besturen.
- Je creëert het imago van een **trusted advisor** binnen de publieke sector.

Als Solution Advisor Lokale Overheden zal je optreden als **strategisch en commercieel aanspreekpunt** voor steden en gemeenten en positioneer je ConXioN als **betrouwbare IT-partner** op lange termijn.

IT's a match?

- Je beschikt over een grondige kennis van de **Vlaamse markt van steden en gemeenten**, en hebt een aantoonbare ervaring in een salesrol binnen de publieke sector.
- Je hebt ervaring met **managed services, cloud & hybride infrastructuren, M365, cybersecurity & compliance, data- en AI-toepassingen**, of hebt een sterke **affiniteit/aanleg** voor deze scope.
- Je hebt ervaring met of begrip van **overheidsopdrachten, raamcontracten** en **besluitvormingsprocessen** binnen lokale besturen.
- Je beschikt over een strategisch en analytisch denkvermogen. Daarnaast ben je een **relatiebouwer** met focus op vertrouwen, transparantie en continuïteit.
- Je kan IT-team naar **duidelijke bestuurstaal** vertalen.
- Je werkt autonoom, maar gelooft sterk in samenwerking met delivery teams.

- Je bent in het bezit van een **rijbewijs B** en bent bereid je te verplaatsen over gans **regio Vlaanderen**.

Waarom werken bij ConXioN?

Je wordt warm ontvangen door ons sales-team, waar je kan genieten van een collegiale sfeer en mogelijkheden om jezelf en onze publieke tak verder te ontwikkelen.

Wees welkom op onze ConXioN Campus en in ConXioN Mechelen! Voel je thuis op een flexibele werkplek waar we samenwerken aan dezelfde visie, met elk onze eigen talenten en persoonlijkheid.

Wij zijn een certified Great Place to Work®. Elke dag opnieuw zetten we ons in om ConXioN een betere werkplek te maken voor onze ConXioNeers.

Als ConXioNeer zetten we in op ambiance en teamspirit, door onze afterworks, teambuildings en andere initiatieven van onze medewerkers.

Onze partnerships en state-of-the-art digitale omgeving in ons ConXioN Experience Center bieden de mogelijkheid om ons up to date te houden van alle nieuwtjes in het IT-landschap. Bij ConXioN krijg je de mogelijkheid om jezelf te ontwikkelen door opleiding en begeleiding binnen jouw groeipad binnen ConXioN.

Wij bieden een aantrekkelijk loonpakket aan met extralegale voordelen als maaltijdcheques van 8 euro per dag, ecocheques, hospitalisatieverzekering, bedrijfswagen of mobiliteitsbudget, cafetariaplan en meer! We hebben aandacht voor jouw work-life balance met hybride werkmogelijkheden in een 39-uren week.

Kom jij ons salesteam versterken als nieuwe **Solution Advisor Lokale Overheden? Solliciteer nu!**

Wij verzorgen onze rekrutering volledig inhouse en werken niet samen met externe rekruteringskantoren. Samenwerkingen met onderwijsinstellingen en VDAB-partners blijven wel mogelijk.

<https://www.conxion.be/werken-bij-conxion/>