

ConXioN – Internal Account Manager

Internal Account Manager

Als **Internal Account Manager** zal je deel uitmaken van het team Internal Sales en zorg je samen voor het begeleiden en adviseren van onze klanten in hun digitale transformatie.

Jouw doel: klanten snel en kwalitatief adviseren. Topservice leveren, dus!

Dit is jouw day to day als Internal Account Manager:

- Samen met collega's behandel je aanvragen van onze bestaande klanten en **adviseer je jouw diverse klantenbestand** vanuit ons brede portfolio aan **hardware, securityoplossingen en managed services**.
- Je treedt op als Account Manager voor de kleine klanten. Hierin verzorg je een persoonlijke aanpak en hou je regelmatig contact om een goede band aan te houden met jouw klanten. Je stelt **optimalisaties op maat** voor en je zorgt ervoor dat jouw advies echt een verschil maakt. Je volgt **licenties** op en verwerkt **renewals**.
- Om een kwalitatieve offerte op te maken, **onderhandel** je met de leveranciers.
- Je wordt een expert in de **nieuwste technologieën** van onze partners dankzij opleidingen en onze 'sales bible'.

Als Internal Account Manager zorg je voor het uitwisselen van cruciale informatie met verschillende departementen binnen ConXion - zo bieden we onze topservice over de hele lijn!

IT's a match

- Je hebt een **passie voor IT** en hebt al ervaring met IT-oplossingen in een commerciële en/of technische rol. Ervaring binnen onze partnerships (HP, HPE, Cisco, Microsoft, etc) is mooi meegenomen.
- Je verzorgt graag een persoonlijke relatie met jouw klantenbestand, je kent je klanten graag door en door en wilt een verschil maken met jouw advies.
- Je bent weloverwogen; je weet wanneer je moet denken en wanneer je moet handelen.
- Je hebt een **dynamische en salesgerichte** geest en bent een doorzetter.

Als Internal Account Manager breng je de juiste 'drive' naar het salesteam.

Waarom werken bij ConXioN?

Je wordt met open armen verwelkomd door ons team Internal Sales waar je kan genieten van een collegiale sfeer en mogelijkheden om jezelf te ontwikkelen.

Wees welkom op onze [ConXioN Campus](#)! Je kan genieten van een moderne werkplek in een groene, landelijke omgeving, wijngaard included.

Wij zijn een certified [Great Place to Work®](#). Elke dag opnieuw zetten we ons in om ConXioN een betere werkplek te maken voor onze ConXioNers.

Als ConXioNeer zetten we in op ambiance en teamspirit, door onze [afterworks](#), en initiatieven van onze medewerkers.

Onze [partnerships](#) en state-of-the-art digitale omgeving in ons [ConXioN Experience Center](#) bieden de mogelijkheid om ons up to date te houden van alle [nieuwtjes](#) in het IT-landschap.

Voel je thuis op een plek waar we samenwerken aan dezelfde [visie](#), met elk onze eigen talenten en persoonlijkheid.

Ben jij de Internal Account Manager die ons salesteam komt vervoegen? Neem gerust contact met ons op!

<https://www.conxion.be/werken-bij-conxion/>